

FORM28 / PRAXIS-LEITFADEN

Ein Prophylaxe-Shop. Klar organisiert. Im Praxisalltag machbar.

Der kompakte Leitfaden für Zahnarztpraxen, die FORM28 PARODONT als freiwilliges, ergänzendes Produktangebot anbieten möchten. Mit einem verständlichen Ablauf, Beispielrechnung und den wichtigsten steuerlichen Fragen.

4 Schritte bis zum Praxisverkauf

Praxisstruktur klären · Verkauf organisieren · Patienten sachlich informieren · Partnerzugang nutzen

Was ist ein Prophylaxe-Shop?

Damit ist hier ein organisierter Verkaufsbereich innerhalb der Praxis gemeint, in dem freiwillig ausgewählte Prophylaxe- und Ergänzungsprodukte angeboten werden. Ein eigener Online-Shop ist dafür nicht zwingend erforderlich. Er ersetzt weder Behandlung noch zahnärztliche Beratung.

Wichtig: Die Bezeichnung „Prophylaxe-Shop“ ist keine eigenständige steuer- oder berufsrechtliche Kategorie. Entscheidend ist die tatsächlich ausgeübte Tätigkeit und wie Verkauf, Verantwortlichkeit und Abrechnung ausgestaltet sind.

Für wen ist dieses Modell gedacht?

Für Zahnarztpraxen, die ein klar begrenztes, freiwilliges Ergänzungsangebot professionell in den Alltag integrieren möchten. FORM28 PARODONT ist ein Nahrungsergänzungsmittel und keine Behandlung von Parodontitis oder anderer Erkrankungen.

01 / DER PRAKTISCHE ABLAUF

In vier Schritten starten.

01 Praxis- und Steuerstruktur prüfen

Klären Sie mit Ihrer steuerlichen Beratung zunächst Praxisform, bestehende gewerbliche Umsätze, Umsatzsteuerbehandlung sowie die geeignete organisatorische Trennung. Für freiberufliche Personengesellschaften ist die mögliche gewerbliche „Abfärbung“ besonders wichtig.

02 Verkauf und Dokumentation aufsetzen

Definieren Sie einen einfachen Ablauf: Wer informiert? Wer gibt Produkte aus? Wo werden Einkauf, Verkauf, Bestand, Belege und Rückgaben dokumentiert? Besprechen Sie gegebenenfalls die Kassen- und Rechnungsführung mit Ihrer Buchhaltung.

03 Praxisteam sachlich briefen

Informieren Sie über Zusammensetzung, Kennzeichnung, Verzehrhinweise und Grenzen des Produkts. Keine Heil- oder Therapieaussagen, kein Zwangskauf und keine Verknüpfung mit Behandlungsentscheidungen. Medizinische Beschwerden gehören in die ärztliche/zahnärztliche Abklärung.

04 Partnerzugang nutzen und bei Bedarf starten

Registrieren Sie Ihre Praxis unter www.form28.de/praxisbereich. Für Fragen vorab: **WhatsApp +49 1512 9892360**. Konditionen und Verfügbarkeit vor einer Bestellung bestätigen.

Checkliste vor dem ersten Verkauf

☐ Rechtsform geklärt ☐ Steuerliche Prüfung erfolgt ☐ Abrechnung dokumentiert ☐ Team geschult ☐ Produktinformationen geprüft

02 / WIRTSCHAFT UND STEUERN

Nachrechnen. Nicht versprechen.

Beispiel mit den zuvor diskutierten Preisannahmen (nur zur Illustration, keine verbindlichen Konditionen):

BEISPIEL / 20 EINHEITEN IM MONAT	PRO JAHR
Verkaufspreis je Packung (brutto)	69 €
Einkaufspreis je Packung (brutto)	35 €
Bruttoumsatz ($20 \times 12 \times 69 \text{ €}$)	16.560 €
Brutto-Wareneinsatz ($20 \times 12 \times 35 \text{ €}$)	8.400 €
Brutto-Differenz vor Steuern und Kosten	8.160 €

Die Differenz ist kein Gewinn: Umsatzsteuer, Buchführung, Betriebskosten, Retouren und weitere Aufwendungen sind nicht berücksichtigt. Auch Umsatz ist nicht gleich steuerlicher Gewinn.

24.500 € und 3 %: Was diese Zahlen wirklich bedeuten

Bei freiberuflichen Praxis-Personengesellschaften kann eine geringfügige originär gewerbliche Nebentätigkeit ohne Umqualifizierung sämtlicher Einkünfte bleiben, wenn die gewerblichen Nettoumsätze sowohl 24.500 € pro Jahr als auch 3 % der gesamten Nettoumsätze nicht überschreiten. Beide Grenzen gelten zusammen. Weitere gewerbliche Umsätze zählen grundsätzlich mit. Einzelpraxen können anders zu behandeln sein.

Das ist keine allgemeine Steuerbefreiung, keine garantierte Umsatzhöhe und keine Zusage, dass das Modell für jede Praxis geeignet ist. Umsatzsteuer und weitere Pflichten sind unabhängig davon zu beurteilen.

Amtliche Fundstelle: [EStH 2025, H 15.8 \(5\), Bagatellgrenze.](#)

03 / DAS PRODUKT

Wissenschaftlich fundiert. Ohne Heilversprechen.

FORM28 PARODONT kombiniert Markenrohstoffe und ausgewählte Mikronährstoffe. Die folgende Einordnung betrifft die Forschung zu einzelnen Zutaten; sie ist kein Nachweis einer klinischen Wirksamkeit der fertigen FORM28-Rezeptur.

Meriva® Curcumin

Eine Phytosom-Formulierung für Curcumin. Studien zu Curcumin im parodontalen Kontext untersuchen zum Teil lokale Anwendung und können nicht ohne Weiteres auf oral eingenommene Kapseln übertragen werden.

Kaneka Q10™

Fermentativ hergestelltes Coenzym Q10. Ein systematisches Review untersuchte Q10 ergänzend zu nichtchirurgischer Parodontaltherapie; die Ergebnisse und die Evidenzqualität gelten jeweils für die untersuchten Studien und Regime, nicht für FORM28 als Kombinationsprodukt.

Standardisierter Grüntee-Extrakt (EGCG)

Polyphenol-reicher Rohstoff. Übersichtsarbeiten zeigen eine heterogene Studienlage zu verschiedenen Grüntee-Anwendungen; daraus folgt keine gesicherte parodontale Wirkung einer Kapsel.

Zugelassene EU-Aussage zu Vitamin C

Vitamin C trägt zu einer normalen Kollagenbildung für eine normale Funktion von Zahnfleisch und Zähnen bei, sofern die Bedingungen der EU-Verordnung erfüllt sind.

Weiterführende Originalquellen

- Coenzym Q10 – Review (2025): [PubMed PMID 39920883](#)
- Curcumin, lokale Anwendung – Review (2026): [PubMed PMID 42260483](#)
- Grüntee – Review (2021): [PubMed PMID 33737989](#)
- Zulässige gesundheitsbezogene Angaben: [Verordnung \(EU\) 432/2012](#)

Kontakt und Einstieg · [Praxisbereich](#) · [WhatsApp](#)

Hinweis: Dieser Leitfaden ist eine allgemeine Orientierung und stellt keine Rechts-, Steuer- oder medizinische Beratung dar. Prüfen Sie die geltenden berufs- und lebensmittelrechtlichen Vorgaben, Kennzeichnung und Werbeaussagen sowie die konkrete Eignung mit zuständigen Fachleuten.